

2011年7月21日(木) 船井総合研究所 『人材ビジネス経営研究会』  
ゲスト講師プロフィール

# 『トップコンサルタントが語る、 震災直後でも絶好調、 年間売上2億円の戦略と行動』



講師： 年間個人売上2億円のコンサルタント  
**荒木田 誠 氏**

アクシスコンサルティング株式会社  
エグゼクティブコンサルタント

新卒で入社した金融系SI企業から将来のキャリアとして中小企業のコンサルに興味を持っていたこともあり、米系コンサルティングファームへ転職。主に製造業に対するコンサルティング案件に携わりマネージャーとして活躍する。

2003年にキャリアコンサルタントに転身。業界情報の広さ、深さは日本トップクラス。  
執筆活動、セミナーでの講演など活動は多岐にわたる。

会計事務所系大手コンサルティングファームのマネージャーから人材紹介業界に転身。

時には早朝4時に出勤して始業前にEメール送付を終わらせる。

初めて会う人材には半日かけて提案内容を考える。

リーマンショック以降、不況に苦しむ人材紹介業界の中で脅威の個人売上を達成し続けている。

荒木田氏の紹介業に対する基本姿勢、その秘策、行動、戦略、そして今、人材・求人をどのように獲得しているのか？人事紹介業界を生き抜くために会社としてどうあるべきかを語る。